

mesago

pcim

09. – 11.06.2026  
NÜRNBERG

## Lead & Track by LeadSuccess

Erfahren Sie mehr  
über die Besucher an  
Ihrem Messestand.

# Ihr Zugang zu aussagekräftigen Besucherdaten

Das *Lead & Track by LeadSuccess* Angebot ermöglicht Ihnen eine **Erfassung und detaillierte Auswertung der Besucher** an Ihrem Messestand.

Es stehen **verschiedene Pakete der Trackinglösung** zur Auswahl, die sich in der Tiefe der Besucherdaten unterscheiden.

Per Scan der Eintrittskarte der Besucher erhalten Sie bequem Zugriff auf detaillierte Daten, die sich bereits während der Messe an einem Dashboard visuell analysieren und auswerten lassen, sodass Sie im Nachgang neue Kontakte gezielt ansprechen können.

## Ihre inhaltlichen Potenziale:

- ✓ Umfangreiche Analyse der demografischen Daten der Besucher Ihres Messestands
- ✓ Professionelle Erfassung und Bearbeitung Ihrer generierten Leads
- ✓ Betrachtung der Potenzialausschöpfung zur Optimierung Ihrer zukünftigen Messeauftritte
- ✓ Ideale Kundenerfassung durch Integrationsmöglichkeit des individuellen Fragebogens
- ✓ Automatisierter Versand von Mailings an Ihre erfassten Kontakte und die damit einhergehende Möglichkeit diese auch nach der Veranstaltung zielgruppengerecht anzusprechen

# Lead & Track Leistungsübersicht

Leistungsumfang in den SMS Paketen

## BASIC & BOOST

Verpassen Sie keine potentiellen Leads an Ihrem Messestand!

- ✓ Besucherdaten
  - Erfassung der Besucher via Scan
  - Bei Scan des Badges übermittelte Daten: Anrede, Name, Vorname, Firma, E-Mail, Adresse, Land, Scan-Zeitpunkt
  - Bearbeitung der Kontakte und Anreicherung um eigene Informationen
- ✓ Besucheranalyse in Form einer Excel-/ CSV-Liste pro Tag (bis 6 Wochen nach VA abrufbar)
- ✓ Integrationsmöglichkeit individueller Fragebögen
- ✓ Automatisierter Versand von Mailings an erfasste Kontakte möglich
- ✓ 2 Zugänge/Lizenzen (Software mittels App – ohne Hardware)

Leistungsumfang in den SMS Paketen

## BEST

Nutzen Sie die Möglichkeit einer visuell aufbereiteten Besucheranalyse!

- ✓ Besucheranalyse in Form eines Dashboard mit Visualisierung der Daten in Analyse-Charts (bis 6 Wochen nach VA abrufbar)
- ✓ Zusätzlich übermittelte Besucherdaten bei Scan des Badges: Branche, Abteilung, Funktion, Jahrgangsstufe, Interessensgebiet
- ✓ Möglichkeit ausgewählte Daten im Dashboard miteinander zu kreuzen und auszuwerten
- ✓ 15 Zugänge/Lizenzen (Software mittels App – ohne Hardware)
- ✓ Alle Lead & Track Leistungen die in den Paketen Basic & Boost genannt werden (exkl. Lizenzen)

## Ergänzende Produkte

### Zugänge/Lizenzen

Stück	€
1	105.-
10	720.-
25	1.290.-

### Barcodescanner

Barcodescanner inkl. Lizenz

359.- €

### iPad

iPad inkl. Lizenz zum Scannen von Barcodes und Visitenkarten

359.- €

### Schnittstelle zur eigenen Leadtracking-Lösung

Direkte Schnittstelle für erfasste Leads mit eigener Tracking-Software

**für Erstnutzer 5.000 € / für Wiederbucher 3.500 €**

### Schnittstelle zum CRM System

Direkte Schnittstelle für erfasste Leads zu Ihrem CRM System (Lead&Track Nutzung nötig)

**Preis auf Anfrage**